

Итоги первого тура решения кейсов

...🌸 Предлагаю подвести итоги первого тура. 🌸

Благодарим участников, принявших участие в флешмобе и проявивших свою активную клиентоцентричную позицию.

Внимательно ознакомившись с представленными вариантами решения данного кейса, хотим отметить, что все они могут быть применены на практике для позитивного решения жизненной ситуации соискателя.

Хотим отметить, на наш взгляд, наиболее интересные идеи и предложения.

🏆 Татьяна Анатольевна (Санкт-Петербург) первой включилась в работу. Она в своем решении отметила сопутствующие психологические трудности Николая Федоровича и предложила вариант с использованием временной занятости как источника дохода.

🏆 Сергей Заурович (Владимирская область) предложил провести профилирование клиента, чтобы с учетом выявленной мотивации не навязывать ему формальные услуги.

🏆 Татьяна Николаевна (Смоленская область) и 🏆 Светлана Алексеевна (Оренбургская область) отметили необходимость поэтапного расширения перечня услуг.

🏆 Ирина Викторовна (Нижегородская область) дала кейсу развитие и предложила превентивные меры, сконцентрированные на сохранении занятости соискателя.

🏆 Мария Алексеевна (Липецкая область) предложила использовать сервисы, основанные на особенностях конкретной клиентской группы.

Коллеги из Брянской области во главе со 🏆 Светланой Евгеньевной креативно подошли к задаче и представили варианты планирования карьеры Николая Федоровича по конкретным вакансиям в визуальном оформлении.

Мы хотим поблагодарить Татьяну Анатольевну, Санкт-Петербург, за оперативное включение в нашу инициативу. 🌸

Предлагаем Санкт-Петербургу взять на себя роль ведущего 🌸 в следующем туре.

В понедельник ожидаем вашу нестандартную и интересную жизненную или бизнес-ситуацию. 📄