

**ТОП - 5 советов, как**  
работать с группой клиентов:  
длительно неработающий,  
незамотивированный  
гражданин



**Доверительные отношения - основа взаимодействия!**

Выстраиваем «субъект-субъектные» отношения с клиентом, устанавливаем психологический контакт

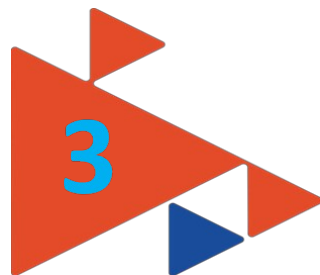


ЦЗН г. Бийска



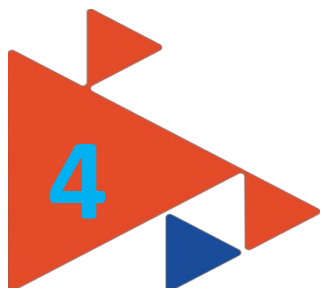
**Желания, ценности, «боли»**

– анализируем результаты профилирования, выясняем жизненную ситуацию клиента для «точечного» решения проблем



**Идеальная вакансия/работодатель**

Составляем портрет вакансии, адаптируем к реалиям сегодняшнего дня, корректируем (если нужно) уровень притязаний, составляем карьерную траекторию клиента



**Мотивируем к успеху**

Организуем мотивационные мероприятия (психподдержка, соцадаптация, мастер-классы с презентацией положительного опыта трудоустройства граждан, которые ранее относились к данной группе клиентов, тренинги, направленные на поиск ресурсных состояний клиентов, положительный эмоциональный настрой)



**Повышаем конкурентоспособность на рынке труда**

Помогаем сориентироваться в трендах на рынке труда, освоить новую профессию либо актуализировать имеющиеся навыки, составить рабочее резюме, подготовиться к собеседованию

**Помните - результат важнее формальных процедур! Поверь в себя – и все получится!**