

## ТОП-5 СОВЕТОВ, КАК...

сотруднику службы занятости  
успешно провести открытый отбор  
для Работодателя

1

- ▶ Договариваемся о месте, дате, времени проведения отбора, участниках. По возможности, посещаем клиента, проникаемся атмосферой.
  - ▶ Знакомимся с HR-брендом работодателя, находим сильные стороны, точки привлекательности. Составляем профили должностей, выбираем стратегию поиска кандидатов.
- ! На этом этапе открыто говорим заказчику что в вакансиях поправить, улучшить, на чем сделать акценты.

2

- ▶ В соцсетях размещаем пресс-релиз, на сайте ЦЗН — баннер мероприятия с лого работодателя (переход на лендинг с привлекательным описанием работодателя и возможностью оставить заявку на посещение отбора).



Составляем фактуру вместе с заказчиком.

3

- ▶ Пишем ТЗ для массовой рассылки потенциальным кандидатам; рассылка с переходом на баннер; сбор обратной связи от соискателей.
- ! В начале процесса получаем обратную связь от заказчика.
- ▶ Размещаем вакансии на работных сайтах; собираем отклики.



4

- ▶ Теплый обзвон; первичное собеседование.



Скрипты собеседований написаны вместе с работодателем!



5

- ▶ Отбор проводим вместе с работодателем.



Получаем обратную связь (находим проблемы, улучшаемся), размещаем пост-релиз (сайт, соцсети).